

FORMATION BUSINESS MODEL

Présentation de la formation

Le Business Model permet d'affiner et de modéliser votre projet d'entreprise pour permettre un développement pérenne d'un point de vue économique et de développer le chiffre d'affaires de votre entreprise. Il décrit globalement la stratégie que vous allez employer pour permettre à votre projet de vivre et de se développer. Il permet de comprendre comment votre entreprise est organisée de manière à dégager des bénéfices pour votre entreprise et ses parties prenantes .

A la différence du Business Plan (plan d'affaires) qui est conçu en prolongement du modèle économique : il permet de préciser et budgétiser les actions stratégiques à mettre en place. Il est souvent utilisé dans un but argumentaire, pour obtenir un prêt bancaire ou convaincre des investisseurs.

Pourquoi réaliser une Formation business models ?

Cette formation vous permettra de maîtriser les piliers essentiels d'un Business model :

- La proposition de valeur (= votre offre)
- L'architecture de valeur (= vos ressources et compétences)
- L'équation du profit

Elle vous donnera aussi toutes les clés pour inventer ou réinventer votre Business model de manière innovante.

Objectifs de la formation business models

- Maîtriser la notion de business model
- Appréhender les concepts en matière de stratégie et de management
- Etablir son Business Plan en fonction de la spécificité de son projet
- Echanger avec d'autres créateurs d'entreprise et porteurs de projets sur leur expérience.
- Réinventer son business grâce aux possibilités offertes par les transformations technologiques

Pour qui ?

Cette formation s'adresse à toute personne souhaiter créer ou dynamiser une activité, une entreprise, un produit ou un projet innovant.

Ainsi qu'aux managers , dirigeants d'entreprises ou d'association souhaitant évaluer et faire évoluer leur business model.

Programme

- 1 . Definition et cadre du Business model
- 2 .La proposition de valeur : Apprendre à valoriser son entreprise
- 3 . Créer un Business model réaliste
- 4 . Trouver des partenaires clés
Apprendre a développer son activité
- 5 . Comment redéfinir la proposition de valeur
- 6 . Qu'est-ce qu'un business model
- 7 . Concevoir un business model innovant
- 8 . Principes fondamentaux du business model canvas
- 9 . Comment créer de la valeur
- 10 . Comment optimiser les coûts
- 11 . Les différents modèles d'affaires
- 12 La veille stratégique

Prérequis

Aucun prérequis, ce module s'adresse à tous.

Modalités et délais d'accès

Dates d'entrée en formation :

- Les dates d'entrée en formation sont ouvertes tout au long de l'année pour l'accompagnement individuel .
- Mars Avril Juin Juillet 2024

Durée :

- 18 h

Tarifs :

Cette formation est proposée au tarif de base de. hors financement OPCA. Notre organisme est en cours d'accréditation pour Qualiopi .

- 380 TTC euros pour les sessions de groupe avec 1 rdv personnalisé de suivi
- 520 € TTC pour une formation individuelle avec 1 rdv personnalisé de suivi
- Sur devis pour les formations en entreprise

Matériel :

- Pour participer à cette formation, vous devez disposer d'un ordinateur et d'une connexion Internet (un casque audio est également recommandé)

Cette formation peut-être accessible aux participants en situation de handicap, votre conseiller en formation vous accompagnera sur l'élaboration de votre projet.

Cycle de formation associé

Elaborer son Business Plan 18h